

## Webinar

# La composizione negoziata della crisi d'impresa dopo la Legge di conversione del D.L. 118/2021

nuove misure introdotte dalla Legge n. 147/2021  
in tema di risanamento aziendale

presupposti per l'accesso alla composizione negoziata  
attori della composizione negoziata: l'esperto e le parti  
procedimento di composizione negoziata e fase delle trattative  
misure protettive e cautelari  
autorizzazioni del Tribunale e rinegoziazione dei contratti  
esito delle trattative e strumenti per la soluzione della crisi  
composizione negoziata e gruppo di imprese  
concordato semplificato per la liquidazione del patrimonio  
confronto tra composizione negoziata, piano attestato, ADR e  
concordato  
riflessi penali del percorso di negoziazione assistita

**30 novembre - 1 dicembre 2021**

ore 9.30 - 13.00 / 14.30 - 17.00



evento disponibile in  
**videoconferenza  
on demand**

**- 20%**

**advance booking**  
per le iscrizioni  
entro il 26 novembre

### Convenia srl

Via San Massimo 12 | 10123 Torino  
T 011 889004 - F 011 835682 - P.Iva 10336480016  
[www.convenia.it](http://www.convenia.it)

## RELATORI

### Prof. Avv. Niccolò Abriani

Ordinario di Diritto Commerciale  
Università di Firenze  
Partner DLA Piper, Milano

### Prof. Avv. Sido Bonfatti

Ordinario di Diritto Commerciale  
Università di Modena e Reggio Emilia  
Studio Legale Bonfatti Iotti, Modena

### Prof. Avv. Federico Consulich

Ordinario di Diritto Penale  
Università degli Studi di Genova  
Studio Legale Associato Giannangeli Consulich

### Prof. Avv. Massimo Fabiani

Ordinario di  
Diritto Commerciale, Università degli Studi del Molise

### Prof. Avv. Bruno Inzitari

Professore nell'Università Bocconi  
e già Professore Ordinario  
Università Milano-Bicocca

### Avv. Luca Jeantet

Partner Gianni & Origoni

### Prof. Avv. Alberto Jorio

già Ordinario di Diritto Commerciale  
Università di Torino  
Founder Studio Legale Fubini Jorio Cavalli e Associati

### Dott. Giovanni La Croce

Founder  
Studio La Croce Commercialisti

### Cons. Salvo Leuzzi

Magistrato  
Suprema Corte di Cassazione

### Prof. Dott. Marcello Pollio

Equity Partner Bureau Plattner  
Professore incaricato di Crisi e  
Risanamento d'Impresa, Unipegaso

### Dott. Filippo Pongiglione

Dottore Commercialista  
e Revisore Legale

### Avv. Salvatore Sanzo

Partner  
LCA Studio Legale, Milano

### Avv. Remo Tarolli

Studio Legale Tarolli  
Trento

### Prof. Avv. Alberto Tedoldi

Associato di Diritto Processuale Civile  
Università di Verona



N. 1724  
UNI EN ISO 9001:2015

Convenia srl ha ottenuto la certificazione  
in ottemperanza alla normativa UNI EN  
ISO 9001:2015 SETTORE EA37 (progetta-  
zione ed organizzazione di eventi  
formativi manageriali in ambito economi-  
co-giuridico).

### Uno sguardo d'insieme: le nuove norme indotte dalla pandemia ovvero dalla necessità di ripensare comunque i cardini del Codice della crisi e dell'insolvenza?

#### Dialogo a due voci

- prevenzione e allerta tra utopia e realtà. La difficile distinzione tra crisi, insolvenza e twilight zone
- prevenzione e allerta nel CCII e necessità di un intervento riformatore
- nuova figura del conciliatore
- concordato semplificato, anche in funzione liquidatoria
- prospettive post-Covid. Gli adeguamenti alla Direttiva Insolvency

Prof. Avv. Alberto Jorio

Prof. Avv. Massimo Fabiani

### I tratti generali della cd. "composizione negoziata per la soluzione della crisi d'impresa", anche alla luce della recente L. 147/2021

- cambio di prospettiva e ridimensionamento degli obblighi di segnalazione
- poteri di attivazione e obblighi di diligenza dell'organo amministrativo
- doveri dell'organo di controllo
- condizione di squilibrio e probabilità della crisi o dell'insolvenza
- composizione negoziata e nuova "concorsualità"

Dott. Filippo Pongiglione

### I presupposti per l'accesso alla composizione negoziata per la soluzione della crisi d'impresa

- accesso alla piattaforma telematica nazionale: l'allegato 2 del D.M. 28 settembre 2021
- indicazioni operative per la redazione del piano di risanamento
- risanamento dell'impresa come obiettivo "ragionevolmente perseguibile"
- analisi della coerenza del piano di risanamento grazie alla check-list e delle linee d'intervento previste dal D. M. 28 settembre 2021
- test pratico
- piano di risanamento e ruolo dei professionisti incaricati dall'imprenditore

Avv. Luca Jeantet

### Gli attori della composizione negoziata: l'esperto e le parti

- ruolo dell'esperto e presupposti per l'iscrizione nell'elenco
- requisiti di indipendenza e doveri dell'esperto
- procedimento di nomina dell'esperto: il nuovo articolo 3 del D.L. 118/2021
- doveri di collaborazione delle parti
- divieto di revoca degli affidamenti bancari
- posizione dei lavoratori e obblighi di consultazione delle organizzazioni sindacali
- nuovo articolo 8 del D.L. 118/2021: sospensione degli obblighi delle cause di scioglimento

Avv. Salvatore Sanzo

### Il procedimento di composizione negoziata e la fase delle trattative

- presentazione dell'istanza e della documentazione richiesta
- mancato riferimento al Documento Unico di Regolarità Contributiva nella Legge di conversione del D.L. 118/2021
- accettazione dell'esperto e convocazione dell'imprenditore
- attuabilità del risanamento e scenari prospettabili
- fase delle trattative e gestione ordinaria e straordinaria dell'impresa
- svolgimento delle trattative e formulazione delle proposte ai sensi del D. M. del 28 settembre 2021
- esecuzione di pagamenti non coerenti rispetto alle trattative o alle prospettive di risanamento
- atti in pregiudizio dei creditori e dissenso dell'esperto

Dott. Giovanni La Croce

### Le misure protettive e cautelari

- istanza di applicazione delle misure protettive
- regime delle azioni esecutive e cautelari e dei pagamenti
- misure protettive e accertamento dello stato di insolvenza
- sorte dei contratti pendenti
- procedimento innanzi al Tribunale
- misure protettive e cautelari e diritti dei terzi
- proroga e revoca delle misure protettive e cautelari
- reclamo contro le misure protettive e cautelari
- disposizioni operative del D. M. del 28 settembre 2021

Prof. Avv. Alberto Tedoldi

Cons. Salvo Leuzzi

### QUESTION TIME

Valutazione di casi e quesiti proposti dai partecipanti

### Le autorizzazioni del Tribunale e la rinegoziazione dei contratti

- autorizzazioni del Tribunale e finanziamenti prededucibili
- autorizzazioni del Tribunale e cessione dell'azienda in deroga all'art. 2560 c.c.
- criteri di funzionalità rispetto alla continuità aziendale e alla migliore soddisfazione dei creditori
- eccessiva onerosità del contratto ed invito dell'esperto alla sua rinegoziazione
- rideterminazione delle condizioni del contratto ad opera del Tribunale
- rinegoziazione del contratto tra libertà individuale e interessi collettivi

Avv. Remo Tarolli

### L'esito delle trattative e gli strumenti per la soluzione della crisi

- individuazione di una soluzione per il superamento della crisi
- strumenti negoziali
- richiesta di omologazione di un accordo di ristrutturazione dei debiti
- alternative concorsuali ed extraconcorsuali
- apertura alle procedure di cui alla L. 3/2012 per l'imprenditore agricolo
- atti autorizzati dal Tribunale e conservazione degli effetti
- esenzione dall'azione revocatoria
- sorte degli atti di straordinaria amministrazione o dei pagamenti effettuati in ipotesi di dissenso dell'esperto o di difetto di autorizzazione del Tribunale

Prof. Dott. Marcello Pollio

### Composizione negoziata e gruppo di imprese

- perimetro della nozione di "gruppo"
- crisi di gruppo
- istanza di gruppo e nomina dell'esperto
- gruppo e concessione delle misure protettive e cautelari
- compiti dell'esperto e conduzione unitaria delle trattative
- istanze distinte e ipotesi di riunione del procedimento di composizione negoziata
- finanziamenti infragruppo e deroghe alla regola della postergazione
- soluzione unitaria della crisi mediante strumenti negoziali

## Il concordato semplificato per la liquidazione del patrimonio

- concordato semplificato e profili di novità
- concordato semplificato come strumento residuale: relazione finale dell'esperto e opzioni per l'imprenditore
- cessione dei beni, trasferimento dell'azienda e ipotesi di continuità "indiretta"
- nomina e ruolo dell'ausiliario
- omologazione del concordato e assenza di voto
- compressione dei diritti dei creditori e possibilità di reclamo

Prof. Avv. Bruno Inzitari

## Confronto tra la composizione negoziata e gli altri strumenti, quando adottati autonomamente, non ad esito della composizione negoziata (piano attestato, ADR e concordato)

- intensità degli "incentivi" (esenzione da revocatoria; prededuzione; etc.)
- intensità delle "misure protettive"
- efficienza nel coinvolgimento dei creditori istituzionali (banche; intermediari finanziari)
- possibilità di switch tra e con gli istituti diversi dalla composizione negoziata
- nuova disciplina della liquidazione del patrimonio alla luce della conversione del D. L. 118/2021

Prof. Avv. Sido Bonfatti

## I riflessi penali del percorso di negoziazione assistita

- negoziazione assistita senza successo e aggravamento del dissesto
- rapporti tra la nuova procedura e l'art. 217 bis L. Fall.
- ruolo dell'esperto: possibili responsabilità penali?
- adozione di soluzioni ex ante adeguate al superamento della crisi e successivo fallimento: quid iuris per il diritto penale?
- ruolo dei creditori nella negoziazione assistita e spettro del concorso nella bancarotta preferenziale

Prof. Avv. Federico Consulich

L'evento è in fase di accreditamento presso i Consigli degli Ordini Professionali competenti

## NOTE ORGANIZZATIVE

**Data:** 30 novembre - 1 dicembre 2021

**Orario dei lavori:** 9.30 - 13.00 | 14.30 - 17.00

**Quota di partecipazione:**

**1 giornata:** € 500 +iva / **2 giornate:** € 900 + iva

**Advance booking:** - 20% entro il 26 novembre

**1 giornata:** € 400 +iva / **2 giornate:** € 720 + iva

Alcuni giorni prima dell'evento saranno inviate le credenziali per accedere alla VIDEOCONFERENZA e sarà possibile presentare domande in tempo reale.

La certificazione UNI EN ISO 9001:2015 consente di usufruire di finanziamenti, agevolazioni, contributi e fondi di categoria per la partecipazione all'evento.

Per gli Enti Pubblici la quota di partecipazione è esente Iva ex art. 14, c.10, L.537/93.

La quota di partecipazione comprende: materiale didattico e documentazione presentata dagli esperti coinvolti.

### Modalità di iscrizione:

Versamento anticipato della quota tramite bonifico bancario intestato a:

**Convenia srl, via San Massimo 12 | 10123 Torino**

**c/o BANCO BPM Spa – FILIALE DI TORINO 16**

**IBAN: IT65S0503401017000000000135**

ovvero mediante assegno bancario o circolare intestato a Convenia srl, da consegnare il giorno dell'evento.

### Modalità di disdetta:

La disdetta dovrà essere comunicata in forma scritta entro 7 giorni lavorativi (esclusi sabato e domenica) antecedenti l'inizio dell'evento formativo. Nel caso in cui la disdetta pervenga oltre questo termine o si verifichi la mancata presenza dell'iscritto al corso, la quota verrà addebitata per intero; sarà cura della Società inviare al partecipante gli atti del convegno. Si fa presente che, in qualunque momento, l'azienda/ente/studio professionale può sostituire il proprio iscritto, previa comunicazione del nominativo del nuovo partecipante.

Per ogni ulteriore informazione è possibile consultare il sito [www.convenia.it](http://www.convenia.it) oppure contattare la Società al n. 011 889004 o all'indirizzo di posta elettronica [info@convenia.it](mailto:info@convenia.it)

## SCHEDA DI ISCRIZIONE



L'iscrizione si intende perfezionata al momento del ricevimento - da parte di Convenia srl - della presente scheda di iscrizione, integralmente compilata e sottoscritta, da inviare via fax al numero 011 835682.

TITOLO DELL'EVENTO \_\_\_\_\_

LUOGO E DATA \_\_\_\_\_

Partecipazione  VIDEOCONFERENZA

NOME \_\_\_\_\_

COGNOME \_\_\_\_\_

AZIENDA/ENTE/STUDIO \_\_\_\_\_

RUOLO AZIENDALE \_\_\_\_\_

E-MAIL \_\_\_\_\_

TELEFONO \_\_\_\_\_ FAX \_\_\_\_\_

### Dati per la fatturazione elettronica

INTESTATARIO FATTURA \_\_\_\_\_

INDIRIZZO \_\_\_\_\_

CITTÀ \_\_\_\_\_ CAP \_\_\_\_\_ PROV. \_\_\_\_\_

P. IVA / C. F. \_\_\_\_\_

CODICE UNIVOCO UFF. (PA) \_\_\_\_\_

CODICE CIG (PA) \_\_\_\_\_

CODICE DESTINATARIO O PEC (NO PA) \_\_\_\_\_

SPLIT PAYMENT SI  NO

ODA \_\_\_\_\_ DATA ODA \_\_\_\_\_

### Per Informazioni

REFERENTE \_\_\_\_\_

TELEFONO \_\_\_\_\_

E-MAIL \_\_\_\_\_

TIMBRO, DATA E FIRMA \_\_\_\_\_

### Modalità di pagamento

Versamento anticipato della quota di iscrizione tramite bonifico bancario. Ai sensi dell'art.1341 c.c. si approva espressamente la clausola relativa alla disdetta come da note organizzative e condizioni.

TIMBRO, DATA E FIRMA \_\_\_\_\_

### Informativa privacy

I Suoi dati saranno trattati da Convenia S.r.l. - Titolare del trattamento - al fine di adempiere alla Suarichiesta di partecipazione a convegni e incontri formativi da essa organizzati. A tale scopo, è necessario il conferimento di tutti i dati richiesti nel modulo. Ai sensi dell'art. 130, comma 4 Codice Privacy, i Suoi dati potranno inoltre essere utilizzati per inviarLe via posta elettronica materiale informativo relativo alle iniziative future di Convenia, salvo che Lei si opponga al trattamento compilando la casella sottostante. Potrà comunque opporsi anche in futuro in ogni momento, anche tramite il link che sarà inserito in ogni comunicazione che le invieremo. La invitiamo a consultare l'informativa completa (inserire link) per ottenere tutte le informazioni atutela dei Suoi diritti, comprese le modalità di esercizio degli stessi.

Non desidero ricevere informazioni via e-mail relative ai servizi ed alle iniziative future di Convenia