

Webinar

I contratti commerciali modelli e clausole

formazione e tecniche di redazione
vendita internazionale e concessione di vendita
agenzia e franchising
factoring
contratti di licenza e trasferimenti di tecnologia
contratto di sale e purchase agreement
appalto d'opera e di servizi
rent to buy
leasing finanziario
finanziamenti alle imprese
nuove garanzie del credito

21 - 22 ottobre 2020

ore 9.30 - 13.00 / 14.00 - 17.00



evento disponibile in
**videoconferenza
on demand**

- 20%

advance booking
per le iscrizioni
entro il 16 ottobre

Convenia srl

Via San Massimo 12 | 10123 Torino

T 011 889004 - F 011 835682 - P.Iva 10336480016

www.convenia.it

RELATORI

Prof. Avv. Matteo Ambrosoli

Associato di Diritto Privato
Università degli Studi di Milano

Prof. Avv. Fabio Bortolotti

già Associato di Diritto Commerciale Internazionale
Università di Torino
Founding Partner
Studi Legali Associati Buffa, Bortolotti & Mathis

Prof. Avv. Riccardo Campione

Associato di Diritto Privato
Università di Bologna
Junior Partner Pedersoli Studio Legale

Avv. Luca Crotti

Founder
Studio Legale Luca Crotti - Milano

Prof. Avv. Paolo Duvia

Associato di Diritto Privato
Università dell'Insubria

Avv. Alessandro Fosco Fagotto

Partner
Head of Banking & Finance, Italy
Dentons

Avv. Marco Locati

Founder
Locati & Partners Studio Legale

Avv. Andrea Magliani

Equity Partner
Pedersoli Studio Legale

Prof. Avv. Arturo Maniaci

Professore Aggregato di
Istituzioni di Diritto Privato
Università degli Studi di Milano

Avv. Carlo Piana

Partner Array
General Counsel Free Software Foundation Europe

Avv. Vinicio Trombetti

Partner
Jones Day

Avv. Alberto Venezia

Founding Partner
Alberto Venezia Avvocati

Avv. Massimo Jorio

Responsabile dell'evento e coordinatore dei lavori

L'evento è in fase di accreditamento (CFP) presso
i Consigli degli Ordini Professionali competenti



Alcuni giorni prima dell'evento i partecipanti riceveranno via mail le credenziali e le istruzioni di accesso alla piattaforma tecnologica utilizzata da Convenia per il Webinar, che non necessita di particolari requisiti tecnici



N. 1724
UNI EN ISO 9001:2015

Convenia srl ha ottenuto la certificazione in ottemperanza alla normativa UNI EN ISO 9001:2015 SETTORE EA37 (progettazione ed organizzazione di eventi formativi manageriali in ambito economico-giuridico).

Il fenomeno dei contratti commerciali: modalità di formazione e tecniche di redazione

- trattative, manifestazioni di interesse e memorandum of understanding
- tipologie di negoziazione: modello tailor made vs. modello boiler plate
- clausole più frequenti (riservatezza, esclusiva, non concorrenza, arbitrato)
- scelta della legge o del diritto applicabile
- rimedi manutentivi e strumenti di autotutela

Prof. Avv. Matteo Ambrosoli

La vendita internazionale e la concessione di vendita fra imprenditori di Paesi diversi

- contratti di distribuzione commerciale e prassi negoziali
- Convenzione di Vienna (CISG) e contratto internazionale di vendita di beni mobili
- rimedi attivabili in caso di difetto di conformità del bene
- concessione di vendita: distributori e importatori, post-vendita e clausole accessorie
- distribuzione selettiva, esclusiva e multilivello
- hardcore e resale price restrictions nel contesto del diritto antitrust

Prof. Avv. Fabio Bortolotti

Il contratto di agenzia nella prassi commerciale domestica, europea e transnazionale

- fonti normative interne, sovranazionali e internazionali
- contratto di agenzia secondo la giurisprudenza della Corte di Giustizia UE
- procuratori di affari, mediatore e agente: analogie e differenze
- obbligazioni del preponente e obblighi dell'agente tra regole e prassi
- cessazione del contratto di agenzia e indennità dovute all'agente

Avv. Alberto Venezia

Il contratto di franchising e l'affiliazione commerciale

- contratto di franchising: disciplina nazionale, europea ed internazionale a confronto
- tipologie di franchising: master franchising e corner franchising
- obblighi di disclosure preventiva del franchisor ed esigenze di tutela del franchisee
- recover period rule e clausole sospette di nullità
- modalità di calcolo e di pagamento delle royalties
- accordi verticali e intese restrittive della concorrenza
- recesso, risoluzione, scadenza, rinnovo e cessione del contratto

Avv. Luca Crotti

Il factoring nel contesto delle operazioni di smobilizzo di crediti d'impresa

- factoring, cessioni in massa e crediti d'impresa
- profili regolamentari
- factoring (Legge 52/1991) e cartolarizzazione (Legge 130/1999)
- opponibilità delle cessioni a debitori ceduti e terzi
- profili di diritto fallimentare

Avv. Vinicio Trombetti

I contratti di licenza e i trasferimenti di tecnologia

- diritti di sfruttamento nelle creazioni intellettuali: natura, portata, estensione
- esaurimento dei diritti di privativa, limiti e mercato parallelo
- licensing di tecnologie: licenze di brevetto e protezione del know-how
- merchandising di marchio o design
- contratti "puri" e contratti "misti" di licenza: le licenze di fabbricazione

Avv. Carlo Piana

QUESTION TIME

Valutazione di casi e quesiti proposti dai partecipanti

Il contratto di vendita di partecipazioni sociali di controllo

- procedimento di acquisizione di imprese e posizione della società target
- clausole di determinazione e aggiustamento del prezzo: escrow ed earn out
- trasferimento delle partecipazioni sociali e closing memorandum
- tutela dell'acquirente: legal e business warranties
- violazione delle garanzie e indemnity clause
- clausole di material adverse change e material adverse effect

Avv. Andrea Magliani

Il contratto di appalto d'opera e di servizi

- appalto e figure affini (vendita, somministrazione, fornitura)
- modelli contrattuali e tipologie di clausole
- varianti necessarie del progetto e disciplina convenzionale delle sopravvenienze
- responsabilità dell'appaltatore per vizi o difformità e tutela del committente
- responsabilità extracontrattuale nell'appalto immobiliare: stato della giurisprudenza
- ipotesi di subappalto e responsabilità del subappaltatore

Prof. Avv. Riccardo Campione

Il contratto di rent to buy di immobile commerciale

- rent to buy e diverse possibili forme di acquisto (opzione, proposta irrevocabile, vendita con riserva della proprietà, prelazione, preliminare)
- clausole di determinazione del prezzo
- disciplina legale e convenzionale di eventi patologici
- inadempimento e strumenti di esecuzione in forma specifica

Avv. Marco Locati

Il leasing finanziario come nuovo sottotipo contrattuale

- locazione finanziaria e Legge n. 124/2017: perimetro soggettivo e oggettivo

- inadempimento dell'utilizzatore e risoluzione del contratto: disciplina legale e sua derogabilità
- clausole risolutive espresse, penali e voci di danno individuate dalle parti
- clausole sulla restituzione e ricollocazione del bene
- sorte dei canoni insoluti e meccanismi di riequilibrio patrimoniale

Prof. Avv. Paolo Duvia

Le nuove forme di finanziamento dell'impresa e l'attività di erogazione del credito

- soggetti finanziatori e controlli sull'attività creditizia
- operazioni di ricapitalizzazione societaria: prestiti obbligazionari, finanziamenti mezzanini, strumenti ibridi
- finanziamenti alle imprese e clausole di autotutela esecutiva
- finanziamenti alle imprese in crisi e continuità aziendale

Avv. Alessandro Fosco Fagotto

I nuovi modelli di garanzia del credito nell'attività corporate

- dalle garanzie statiche a quelle fluttuanti
- pegno non possessorio, poteri di disposizione dell'imprenditore e modalità di escussione
- monitoraggio dell'imprenditore sovvenuto e covenant finanziari
- negative pledge e pari passu clause

Prof. Avv. Arturo Maniaci

QUESTION TIME

Valutazione di casi e quesiti proposti dai partecipanti
 casi e quesiti proposti dai partecipanti al Webinar avranno la possibilità di interagire in diretta streaming con i Relatori coinvolti e presentare quesiti e richieste di approfondimento che verranno analizzate in tempo reale



VIDEOCONFERENZA ON DEMAND

L'evento è fruibile in qualsiasi momento per Vostra comodità senza scadenza nel tempo

NOTE ORGANIZZATIVE

Data: 21 - 22 ottobre 2020

Orario dei lavori: 9.30 - 13.00 | 14.00 - 17.00

Quota di partecipazione:

1 giornata: € 500 +iva / 2 giornate: € 700 + iva

Advance booking: - 20% entro il 16 ottobre

1 giornata: € 400 +iva / 2 giornate: € 560 + iva

Alcuni giorni prima dell'evento saranno inviate le credenziali per accedere alla VIDEOCONFERENZA e sarà possibile presentare domande in tempo reale.

La certificazione UNI EN ISO 9001:2015 consente di usufruire di finanziamenti, agevolazioni, contributi e fondi di categoria per la partecipazione all'evento.

Per gli Enti Pubblici la quota di partecipazione è esente Iva ex art. 14, c.10, L.537/93.

La quota di partecipazione comprende: materiale didattico e documentazione presentata dagli esperti coinvolti.

Modalità di iscrizione:

Versamento anticipato della quota tramite bonifico bancario intestato a:

Convenia srl, via San Massimo 12 | 10123 Torino

c/o BANCO BPM Spa – FILIALE DI TORINO 16

IBAN: IT 29 P 05034 01014 000000000135

ovvero mediante assegno bancario o circolare intestato a Convenia srl, da consegnare il giorno dell'evento.

Modalità di disdetta:

La disdetta dovrà essere comunicata in forma scritta entro 7 giorni lavorativi (esclusi sabato e domenica) antecedenti l'inizio dell'evento formativo. Nel caso in cui la disdetta pervenga oltre questo termine o si verifichi la mancata presenza dell'iscritto al corso, la quota verrà addebitata per intero; sarà cura della Società inviare al partecipante gli atti del convegno. Si fa presente che, in qualunque momento, l'azienda/ente/studio professionale può sostituire il proprio iscritto, previa comunicazione del nominativo del nuovo partecipante.

Per ogni ulteriore informazione è possibile consultare il sito www.convenia.it oppure contattare la Società al n. 011 889004 o all'indirizzo di posta elettronica info@convenia.it

SCHEDA DI ISCRIZIONE



L'iscrizione si intende perfezionata al momento del ricevimento - da parte di Convenia srl - della presente scheda di iscrizione, integralmente compilata e sottoscritta, da inviare via fax al numero **011 835682**.

TITOLO DELL'EVENTO _____

LUOGO E DATA _____

Partecipazione VIDEOCONFERENZA

NOME _____

COGNOME _____

AZIENDA/ENTE/STUDIO _____

RUOLO AZIENDALE _____

E-MAIL _____

TELEFONO _____ FAX _____

Dati per la fatturazione elettronica

INTESTATARIO FATTURA _____

INDIRIZZO _____

CITTÀ _____ CAP _____ PROV. _____

P. IVA / C. F. _____

CODICE UNIVOCO UFF. (PA) _____

CODICE CIG (PA) _____

CODICE DESTINATARIO O PEC (NO PA) _____

SPLIT PAYMENT SI NO

ODA _____ DATA ODA _____

Per Informazioni

REFERENTE _____

TELEFONO _____

E-MAIL _____

TIMBRO, DATA E FIRMA _____

Modalità di pagamento

Versamento anticipato della quota di iscrizione tramite bonifico bancario. Ai sensi dell'art.1341 c.c. si approva espressamente la clausola relativa alla disdetta come da note organizzative e condizioni.

TIMBRO, DATA E FIRMA _____

Informativa privacy

I Suoi dati saranno trattati da Convenia S.r.l. - Titolare del trattamento - al fine di adempiere alla Suarichiesta di partecipazione a convegni e incontri formativi da essa organizzati. A tale scopo, è necessario il conferimento di tutti i dati richiesti nel modulo. Ai sensi dell'art. 130, comma 4 Codice Privacy, i Suoi dati potranno inoltre essere utilizzati per inviarLe via posta elettronica materiale informativo relativo alle iniziative future di Convenia, salvo che Lei si opponga al trattamento compilando la casella sottostante. Potrà comunque opporsi anche in futuro in ogni momento, anche tramite il link che sarà inserito in ogni comunicazione che le invieremo. La invitiamo a consultare l'informativa completa (inserire link) per ottenere tutte le informazioni atutela dei Suoi diritti, comprese le modalità di esercizio degli stessi.

Non desidero ricevere informazioni via e-mail relative ai servizi ed alle iniziative future di Convenia